

AWS Sovereignty TTM

(targeted transformation module)



Consultor: Gustavo Annarumma
gustavo@advanceconsulting.com.br

ADVANCE CONSULTING

**Empresa de consultoría
seleccionada por AWS para ayudar a
socios en Estados Unidos, Canadá,
América Latina, Reino Unido,
España, Sudáfrica e Israel**

Los programas de AWS incluyen

- PTP (Partner Transformation Program)
- TTM (Targeted Transformation Module)



Proyectos completados con AWS en los últimos 3 años

+30 países

+350 proyectos



El programa AWS Sovereignty

ADVANCE



Digital Sovereignty significa cosas diferentes para diferentes personas

Perspectiva Geopolítica

Los flujos de datos se han vuelto tan estratégicamente importantes como los activos físicos tradicionales, como puertos, carreteras o recursos energéticos

Dimensión Legal

Compleja y en constante evolución, con países implementando leyes, creando nuevos marcos regulatorios y estableciendo marcos de derechos digitales

Punto de Vista Técnico

Construir capacidades domésticas en áreas críticas

Digital Sovereignty significa cosas diferentes para diferentes personas



Protección de Datos y Privacidad

- Enfoque: Clasificación de datos personales, derechos y consentimiento.

Localización de Datos y Controles de Flujo

- Enfoque: Mantener datos sensibles/críticos dentro de la jurisdicción o controlar estrictamente las transferencias.

Infraestructura Crítica y Seguridad

- Enfoque: Proteger sectores críticos como salud, energía, finanzas, telecomunicaciones y otros.

Reglas Específicas por Sector

- Enfoque: Salvaguardas adaptadas para dominios sensibles (salud, finanzas, defensa).

Nube Soberana e Independencia de Infraestructura

- Enfoque: Construir infraestructura de nube confiable libre de influencia extranjera.

Soberanía Económica y Estratégica

- Enfoque: Limitar el dominio extranjero, fomentar la innovación local, asegurar industrias estratégicas.

Aumento del gasto global en nube soberana

27%

tasa de crecimiento
anual compuesta
esperada

\$258.5B

esperados en total para
2027

Fuente: IDC, Worldwide Sovereign Cloud Market Forecast, 2022-2027, #US49695922



© 2023, Amazon Web Services, Inc. or its affiliates. All rights reserved.

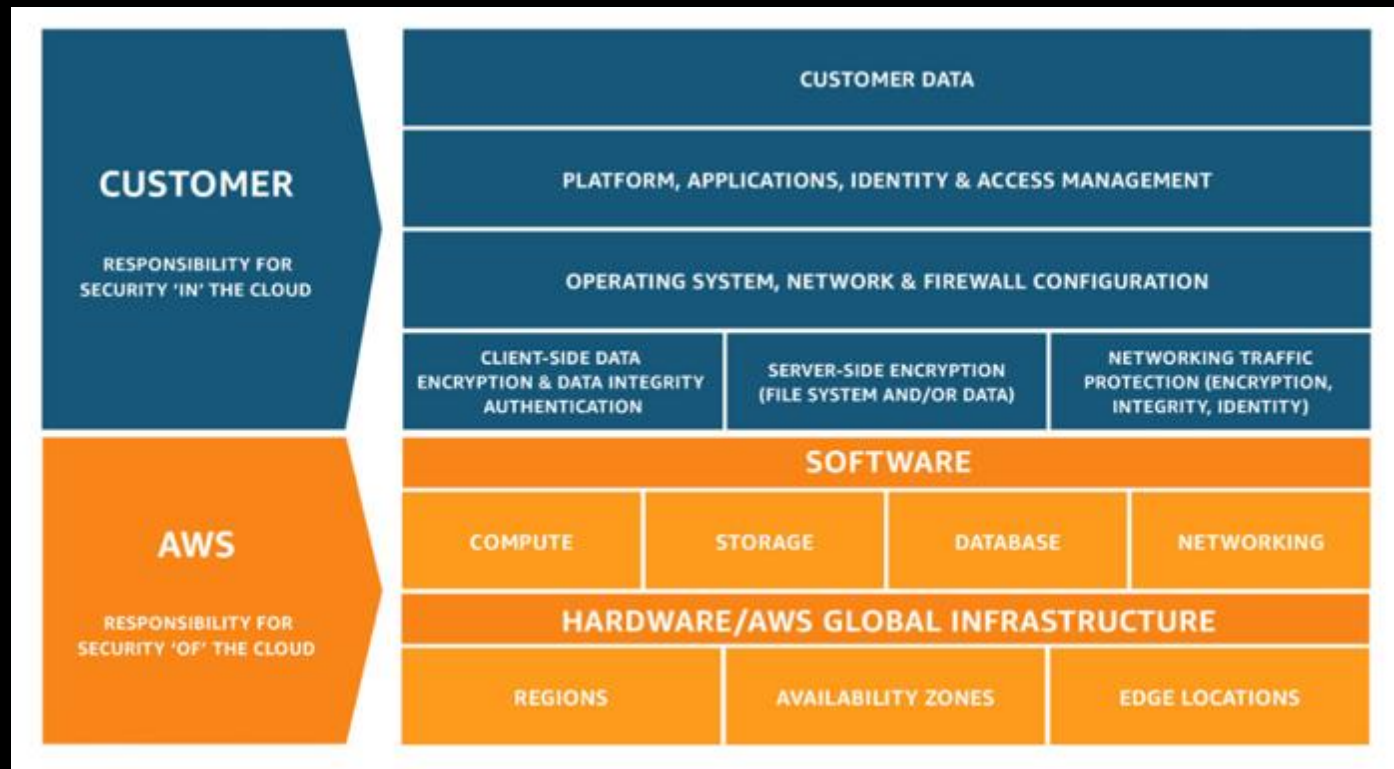
Eligiendo un Socio de Nube Soberana



La Seguridad y Cumplimiento es una Responsabilidad Compartida

AWS opera, gestiona y controla los componentes desde el sistema operativo host y la capa de virtualización hasta la seguridad física de las instalaciones donde opera el servicio

El Cliente/Socio elige los servicios de AWS y las Regiones, la integración de esos servicios en su entorno de TI, y las leyes y regulaciones aplicables a su organización y carga de trabajo



El programa Sovereignty

ADVANCE



AWS Digital Sovereignty PTP - Objetivos

Al final de este módulo, deberías tener una metodología de Evaluación, herramientas y plantillas automatizadas de arquitecturas de referencia que aborden las necesidades del mercado de Soberanía Digital en la nube de AWS

- Consolidar la comprensión de la **Soberanía Digital** y sus implicaciones en el contexto del Socio
- Revisar los roles y **responsabilidades del Socio y AWS** en el apoyo a la Soberanía Digital
- Establecer **la importancia de tener una metodología y herramienta de Evaluación** enfocada en Soberanía Digital y en las mejores prácticas de AWS
- Revisar los **principios de diseño** orientadores para implementaciones de soberanía
- Revisar el **Acelerador de Landing Zones** como base para nuevas ofertas soberanas
- Crear un plan de **90 días** para construir la herramienta de Evaluación de Soberanía Digital y el LZA para una soberanía digital

La jornada de AWS Sovereignty

Objetivo: Construir una oferta que cumpla con los estándares de soberanía del país y del socio

Antes de los Workshops

PREWORK - El socio completará un formulario para que podamos entender mejor sus necesidades

Entrevistas iniciales - entrevistaremos al socio para entender mejor su empresa, objetivos, estrategias, fortalezas y los verticales en los que se enfocan

El contenido de los workshops será personalizado individualmente después de la entrevista inicial

Workshop 1 Sesión de 2 horas

Las discusiones ejecutivas incluyen:

- Introducción y Objetivos
- Comprensión del contexto de soberanía
- Construcción de evaluaciones de nube preparadas para soberanía

Formato del taller:

Para cada tema en la agenda del taller, nosotros:

- Presentaremos los conceptos y mejores prácticas
- Discutiremos cómo el socio aplicará los conceptos
- Registraremos todas las ideas, discusiones y decisiones
- Definiremos acciones y actividades para implementar

Workshop 2 Sesión de 2 horas

Las discusiones ejecutivas incluyen:

- Revisión de principios de diseño para soberanía
- Construcción de arquitecturas de referencia como código
- Plan de Acción y Cierre

Formato del taller:

Para cada tema en la agenda del taller, nosotros:

- Presentaremos los conceptos y mejores prácticas
- Discutiremos cómo el socio aplicará los conceptos
- Registraremos todas las ideas, discusiones y decisiones
- Definiremos acciones y actividades para implementar

La jornada de AWS Sovereignty

Objetivo: Construir una oferta que cumpla con los estándares de soberanía del país y del socio

Reuniones de seguimiento 1 1 hora de reunión

Revisión del plan de acciones, incluyendo:

- Actividades planificadas vs realizadas
- Acciones no tomadas, con las razones y formas de recuperación
- Qué obstáculos se encuentran y cómo removerlos para tener éxito en la ejecución del plan
- Qué se puede hacer de forma diferente y mejor (buenas prácticas que pueden ayudar en la ejecución de las actividades del plan)

Reuniones de seguimiento 2 1 hora de reunión

Revisión del plan de acciones, incluyendo:

- Actividades planificadas vs realizadas
- Acciones no tomadas, con las razones y formas de recuperación
- Qué obstáculos se encuentran y cómo removerlos para tener éxito en la ejecución del plan
- Qué se puede hacer de forma diferente y mejor (buenas prácticas que pueden ayudar en la ejecución de las actividades del plan)

Reunión de graduación 1 hora de reunión

Recopilar resultados y evidencias del programa, incluyendo:

- Oferta definida
- Registro de Solución en el APN
- Plan de Marketplace
- Plan de GTM
- Adherencia al PoC del Sector Público de AWS
- Logros clave del programa
- Planes futuros de monetización (si los hay)
- Plan futuro de marketing (si lo hay)
- Testimonio sobre la experiencia

Plan de transformación

- **Plan de Transformación de 60 Días**
 - Historia de la empresa
 - Impulsores dados en las entrevistas para el plan
 - La nueva oferta de soberanía
 - Plan de mercado y ventas para la nueva oferta
 - Registro de solución APN y marketplace
- **Plan de acción**
 - Responsable o Patrocinador
 - Actividad
 - Fecha límite
 - Evolución



[illegible]

Certificado emitido al final del proyecto



Certificate number **23862**



Corporate Accreditation

AWS Digital Sovereignty - Design an offer
Sept 30th, 2025

This certificate is granted to

Coalfire: Cybersecurity and Compliance Services

Coalfire Systems, Inc. has demonstrated advanced knowledge and practical capability in applying Digital Sovereignty frameworks for regulated cloud environments. By presenting a validated FedRAMP Moderate assessment service description and a customer success case, the organization has proven its competence in sovereignty-aligned assessment and governance (AWS Digital Sovereignty - design an offer)

ADVANCE Consulting is a leading business training and consulting provider serving customers like AWS, DELL, Google, IBM, Lumen, Panasonic, Salesforce, SAP, Sebrae, Senior Sistemas, SkyOne, Thomson Reuters, Totvs and Zendesk

www.advanceconsulting.com.br

Dagoberto Hajjar
CEO - ADVANCE Consulting

Link to post your certificate on LinkedIn / Link para publicar o certificado no LinkedIn:
<http://certificados.advanceconsulting.com.br/certificate.asp?key=23862>

Herramientas utilizadas durante los talleres

ADVANCE



Documentos de Apoyo

In this ebook:

Chapter 1: Introduction and context	5
What is Digital Sovereign	5
The Digital Sovereignty Market Landscape	7
AWS Approach to Digital Sovereignty	8
Digital Sovereignty: Deconstructing the "3 Cs" Framework	9
Sovereign by design principles	11
AWS European Sovereign Cloud	12
The Value of AWS Partnership and Partner Journey	12
Chapter 2: Understanding sovereignty requirements	13
Crafting your sovereign blueprint	13
Chapter 3: Building sovereign-ready cloud foundations	14
Laying the groundwork for control	14
Chapter 4: Aligning Strategy to Execution	15
What is a CCoE	15
Empowering the CCoE: Driving Sovereign Transformation	16
The Sovereign CCoE Value Proposition	17
What a mature Sovereign CCoE charter looks like	17
Chapter 5: Building Organizational Structures for Sovereignty	18
Orchestrating Control, Rules and Responsibilities for the Sovereign CCoE	18
CCoE RACI Matrix Implementation (Example Snippet)	19
Chapter 6: Institutionalizing Sovereignty into Deliver & Products	20
From Principle to Practice: Institutionalizing Sovereign Solutions	20
A. Apply Standardized Enforceable Controls	20
B. Establish Adequate Security Posture Aligned with Data Sensitivity Levels	21
C. Design for Continuous Compliance	22
D. Design for Interoperability and Portability	23
E. Design for Survivability	23
Architecting Trust: AWS's Sovereign-by-Design Pillars	24
Adjusting Offerings for Sovereignty	26
Partners Offering Sovereign Solutions and Services	26
What Digital Sovereignty Assessment Looks Like	27
Chapter 7: Governing, Auditing, and Reporting Sovereignty	29
Ensuring Trust: The Governance, Auditing, and Reporting Imperative	29
Digital Sovereignty Validation Check List	29
Chapter 8: Cross-functional Enablement Knowledge Sharing	30
Cultivating a Sovereign Culture: Knowledge, Training, and Continuous Improvement	30
Practice Activation Plan & Wrap-up	32
Your roadmap to sovereign cloud leadership	32
Wrap-up: The Strategic Imperative of Sovereignty	33
Action plan for each chapter	34
Common customer digital sovereignty questions	37
Additional material and link	38
Additional material	38
Recommended AWS Skill Builder trainings	39
AWS Sovereignty Success Stories	39

Este e-book no solo explora los requisitos técnicos y enfoques de solución, sino que también profundiza en la construcción de las estructuras organizacionales necesarias, la institucionalización de la soberanía en entregables y productos, y las mejores prácticas para gobernanza, auditoría y reportes.

ADVANCE Consulting está comprometida con empoderar a sus clientes y socios para no solo cumplir sino superar las expectativas regulatorias, construyendo confianza y asegurando la resistencia y autonomía de sus activos digitales en un entorno global dinámico. Te invitamos a explorar las siguientes páginas para trazar tu hoja de ruta hacia el liderazgo en nube soberana

AWS Sovereignty TTM
[Partner Name]
Report Date: 25/Oct

Testimonios de algunos socios de AWS



Testimonios de algunos clientes

"Agradecemos a AWS pela oportunidade de nos desenvolver na parceria por meio do PTP - Partner Transformation Program. A iniciativa trouxe a **aceleração de alguns processos** necessários e que iriam tomar muito mais tempo de nossa empresa e times, considerando a curva de aprendizado que teríamos que desenvolver por conta própria. O trabalho de tutoria realizado pela AWS, em parceria com a ADVANCE, trouxe a cadência certa para que essas lacunas fossem preenchidas com o **conhecimento e competências necessárias** ao nosso desenvolvimento e o fortalecimento de nosso propósito nessa parceria que é "oferecer muito mais do que máquinas, mas o seu negócio na nuvem"

Rinaldo Accioly - Head de Marketing y Ventas de HEPTA

"El PTP fue un hito de transformación para Darede, **en pocos meses conseguimos más de 30 certificaciones**, nuestra primera competencia (y la segunda ya sometida), pero el mayor aprendizaje fue la transformación sobre cómo nos posicionamos en el mercado, y el nivel de madurez que trajimos para diversos procesos y áreas de negocio. Agradecimiento especial a los PDMs, a Luis Pinto y al equipo de ADVANCE que ya nos han ayudado mucho hasta aquí"

Flávio Rescia - Fundador de DAREDE

**Consultor de
ADVANCE**

ADVANCE



Gustavo Annarumma

Ejecutivo con más de 30 años de experiencia en **Ventas, Servicios y Operaciones** en empresas globales de tecnología como **IBM, Microsoft, SAP, Siebel Systems, Claro/Embratel**, y otras.

Desarrolló carrera **internacional liderando equipos multifuncionales** en América Latina y en **EE.UU.**, siendo responsable por **contratos estratégicos** y P&Ls superiores a **US\$ 200 millones**, con fuerte enfoque en crecimiento sostenible, **transformación digital y adopción de tecnologías emergentes**, como Cloud, Analytics, Inteligencia Artificial y ERP/CRM.

En **Claro/Embratel**, actuó como **Director de Ventas de Soluciones Digitales**, liderando un equipo de +50 profesionales e impulsando el crecimiento de dos dígitos en ingresos. En **Microsoft**, lideró iniciativas de **adopción de Office 365 y Analytics**, combinando habilitación técnica con gestión de cambio. Durante su trayectoria en **IBM**, ocupó posiciones de liderazgo en **Cloud, Servicios de Soporte, Soluciones Financieras y Outsourcing Estratégico**, siempre con resultados expresivos en crecimiento de ingresos y expansión de portafolio.

Como **Director de Alianzas Estratégicas** en **BAAN**, estructuró modelos innovadores de canales y joint-ventures. Actuó como **Gerente de Servicios a Clientes** en **SAP** y lideró equipos técnicos en **América Latina**.

Es graduado en **Ingeniería Electrónica** y **Maestría en Ingeniería** por **PUC-RJ**, con **MBA Ejecutivo Internacional** por **USP/FIA**.



Inversiones de Socios y AWS

ADVANCE



Inversiones

Inversiones de AWS

El programa tiene un valor de USD 18,000.00 y será completamente subsidiado por AWS

Inversiones de socio de AWS

El socio será responsable de realizar las inversiones:

- Completar el formulario de trabajo previo (Prewrite)
- Involucrar al C-Level (equipo ejecutivo) en los talleres
- Asignación de tiempo para que los profesionales participen en talleres y reuniones de seguimiento
- Ejecución del plan de acción definido



ADVANCE Your Sales

www.advanceconsulting.com.br

advance@advanceconsulting.com.br

+55 11 99003-2554